

JULIAN CASTILLO BRICEÑO

+56 9 82345675

Julian.castillo@outlook.com

www.linkedin.com/in/julian.castillo.b



RESUMEN

Profesional Senior con +10 años de experiencia, local e internacional, en áreas de Finanzas. Especialista en Capex e Inversiones, Tesorería y Control de Gestión. Líder analítico, resolutivo y con foco en resultados. Con excelentes relaciones interpersonales y sólidas habilidades de comunicación y negociación.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

WALMART CHILE

2020 – A la fecha

Subgerente PMO Área Sistemas

Encargado de la gestión de proyectos, definiendo los estándares de procesos y el seguimiento y control de los mismos con 4 personas externas a cargo.

- Unifiqué los procesos de control y seguimiento de proyectos logrando ser fuente única de información y la base sobre la toma de decisiones lo que se tradujo en una disminución de la desviación de tiempo en la ejecución de proyectos del 25%.
- Capacité en la gestión financiera de proyectos, tanto a la empresa externa como a los jefes de proyectos internos para garantizar una gestión eficiente de los recursos económicos asignados logrando un cumplimiento del presupuesto de proyectos promedio del 95%.

Jefe CAPEX Tecnológico

- Lideré el proceso de planificación de proyectos de inversión tecnológicos dentro de la compañía, estableciendo un modelo de asignación de recursos alineado con la estrategia global, lo que permitió cumplir el gasto de presupuesto de CAPEX asignado en un 95%.
- Facilite la comunicación entre áreas especialistas de Sistemas y Finanzas para asegurar la ejecución de los proyectos y el cumplimiento de los requerimientos contables y financieros, logrando una aprobación del 90% de iniciativas presentadas a comité de inversiones y reduciendo a un 5% las incidencias a la hora de activar las inversiones.

Financial Business Partner de e-Commerce/IT

- Lideré el proceso de elaboración del Presupuesto Anual de gastos OPEX de las áreas mencionadas, generando oportunidades de ahorro de costos y aportando la visión financiera a las contrapartes comerciales del negocio.
- Monitoreé el Forecast Mensual de gastos de las áreas mencionadas, con foco en anticipación de las posibles desviaciones sobre el presupuesto y su impacto en la cuenta de resultados de la compañía buscando soluciones innovadoras para compensar esas desviaciones.

FANCYBOX. Santiago de Chile.

2014 – 2020

Startup E-Commerce de belleza en Chile, Colombia y Argentina.

CFO – Chief Financial Officer

Responsable de liderar 6 personas más la supervisión de los contadores externos en cada país. Reportando al Gerente General.

- Ordené los flujos de Tesorería de la compañía renegociando la deuda con proveedores y bancos, reduciendo de un año a 6 meses el tiempo necesario para saldar esas deudas.
- Con base en los Estados Contables y Business Plan, introduje un plan de racionalización de gastos de la compañía que nos permitió ahorrar un 30%.

SCHNEIDER ELECTRIC

2008 – 2014

Credit Risk Analyst, Chile

- Gestioné la cartera de los principales clientes del sector Retail de la compañía (Easy, Sodimac, MTS, Casa Musa), resolviendo proactivamente las incidencias y reduciendo el nivel de riesgo de mi cartera de clientes en un 20%.
- Actualicé y automaticé la gestión de las carteras y la reportería asociada, garantizando además la correcta contabilización de ingresos y gastos asociados a la gestión de mi portafolio de clientes reduciendo en un 30% el tiempo promedio de gestión de dichas carteras.

Controller Financiero

- Lideré el proceso anual de actualización de precios de transferencia a nivel país, en comunicación directa con nuestras contrapartes en el extranjero (Brasil y Argentina principalmente) así como el costeo de todas las referencias y stock en Chile durante el proceso mensual de cierre.

Analista Tesorería

- Lideré la gestión mensual de anticipos de clientes mediante instrumentos financieros como el Factoring y el Confirming para reducir los niveles de riesgo de nuestra cartera de clientes. Se duplicó la cantidad de operaciones de Leasing y Factoring gestionadas y se redujo en un 40% el riesgo de las carteras de clientes críticos.
- Participé de forma activa en negociaciones bancarias para optimizar el pool de bancos con los que trabajábamos, reduciendo costos en un 20%, mejorando la productividad y automatizando el 90% de los procesos asociados con la Tesorería.
- Gestioné del cash pooling y posición diaria de tesorería de las 3 filiales del grupo y los saldos con la casa matriz en Francia tanto en moneda Euro como en divisas, disminuyendo los descubiertos bancarios en un 90%.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

- **INGENIERIA COMERCIAL.** Universidad de Chile. 2007.
- **DIPLOMADO EN CONTABILIDAD Y FINANZAS:** Universidad Adolfo Ibáñez. Santiago, Chile. 2015.
- **DIPLOMADO EN COACHING PROFESIONAL.** Pontificia Universidad Católica de Chile. Santiago, Chile. 2018.

IDIOMAS

Inglés, nivel avanzado.

Francés, nivel intermedio.